



MAIN SPONSOR

CREDIT  
MANAGEMENT**IN THE CREDIT MANAGEMENT INDUSTRY: acquire, essere acquisiti o aggregarsi?***Nella previsione di una nuova ondata di operazioni in un ecosistema sempre più trasversale.*

## COMUNICATO STAMPA

### M&A, tutto pronto per l'evento di Credit Village dedicato alla nuova stagione di cessioni e acquisizioni

Milano, 29 giugno 2022- Manca una settimana all'[evento di Credit Village](#) dedicato alle operazioni di M&A nell'industria italiana del credito. L'evento, dal titolo "**M&A in the credit management industry: acquire, essere acquisiti o aggregarsi? Nella previsione di una nuova ondata di operazioni in un ecosistema sempre più trasversale**", si terrà il **6 luglio 2022**, presso la prestigiosa cornice di Le Village a Milano. Si tratta della prima manifestazione in presenza interamente dedicata ad un tema che sta diventando sempre più cruciale per il settore del credito, rappresentando un driver di crescita per l'economia del nostro Paese. Se dal 2014 ad oggi sono state completate più di 50 operazioni di M&A nell'industria italiana del credit management, le previsioni per il prossimo triennio parlano di numeri ancora più elevati. Ci troviamo di fronte ad **una nuova stagione di cessioni e acquisizioni** in cui vedremo sempre di più operazioni di fusioni e aggregazioni che coinvolgeranno nuovi soggetti appartenenti a settori sempre più trasversali a testimonianza del grado di maturità e sviluppo raggiunto dall'ecosistema che ruota intorno al mercato dei *distressed credit*. Assisteremo a nuove **aggregazioni strategiche, integrazioni, partnership e JV tra** servicer e investitori del credit management con specialisti di prodotto di altri settori, dal mondo Fintech al Proptech, passando per il Real Estate. Per tante piccole e medie aziende specializzate su specifici segmenti di crediti, dal corporate al secured, o su specifiche aree territoriali, si aprono nuove opportunità di poter entrare in questo mercato. E l'Italia resta sempre "*The Place To Be*" per la platea degli investitori che inevitabilmente si allarga coinvolgendo soggetti diversi rispetto ai soliti già attivi, dai Club Deal ai Family Office.

1/2

## CREDIT VILLAGE

WWW.CREDIT VILLAGE S.r.l.

Sede Operativa: Via Fontevivo, 21 N - 19125 La Spezia (SP)

Sede Legale: Viale F. Restelli, 3 - 20124 Milano

P. IVA 01150810115

TEL. 0187 280208 – FAX 0187 1857995 [info@creditvillage.it](mailto:info@creditvillage.it)[www.creditvillage.it](http://www.creditvillage.it)



MAIN SPONSOR

CREDIT  
MANAGEMENT**IN THE CREDIT MANAGEMENT INDUSTRY: acquire, essere acquisiti o aggregarsi?**

Nella previsione di una nuova ondata di operazioni in un ecosistema sempre più trasversale.

La giornata, moderata dalla giornalista **Stefania Peveraro**, Direttore Responsabile **BeBeez**, inizia alle ore 16.00 con il Keynote Speech di apertura “Il settore del servicing: trend attesi tra M&A e nuove frontiere di sviluppo del business” a cura di **Domenico Torini**, Partner **KPMG**. A seguire l’intervista ad **Alessandro Baroni** Partner **Cross Border** su “Come pianificare ed eseguire un deal di successo”.

La **SESSION 1**, intitolata “I profili legali nelle operazioni M&A: dalla due diligence al closing”, prevede gli interventi di **Leopoldo Giannini** Founder **L2Value**, **Antonio Legrottaglie** Managing Counsel **Dentons Studio Legale e Tributario** e **Jacopo Zingoni** Corporate & Legal Affairs Senior Analyst **illimity**.

Alla **SESSION 2** dedicata alla “Due diligence finanziaria e contabile (pre-contrattuale, pre-closing e post-closing)”, prendono parte **Luigi De Lillo** Socio Fondatore **Epyon Audit & Consulting**, **Roberto Maffioletti** Associate Partner **KPMG**, **Filippo Mantovani** Chief Financial Officer **Axactor Italy** e **Antonio Zecca** Partner, Financial Advisory **Spada Partners**. Segue un’intervista doppia a **Fabio Dell’Edera** Head of Operations **FD Credit Management** e a **Margherita Santisi**, Amministratore Unico **FD Credit Management** sul tema “Opportunità e criticità nell’integrazione di field collection specialist all’interno dei grandi gruppi”.

Nella **SESSION 3** si illustrano Case History e Strategie di Mercato, attraverso gli interventi di **Giorgio Contin** Presidente **NGC – Next Generation Collection**, **Antonella Pagano** Managing Director **Accenture**, **Paolo Pellegrini** CEO **Cerved Credit Management** e **Alessandro Scorsone** Sales & Marketing Director **Axactor Italy**.

La giornata si chiude con l’intervista ad **Enrica Cozzini** Operations Manager **Dedagroup Business Solutions** sul tema “Il supporto della tecnologia e dell’innovazione nei processi di M&A”.

A conclusione dell’evento, **Networking Cocktail** tra i partecipanti.

2/2

CREDIT VILLAGE

WWW.CREDIT VILLAGE S.r.l.

Sede Operativa: Via Fontevivo, 21 N - 19125 La Spezia (SP)

Sede Legale: Viale F. Restelli, 3 - 20124 Milano

P. IVA 01150810115

TEL. 0187 280208 – FAX 0187 1857995 info@creditvillage.it

www.creditvillage.it